



SYSTEC & SERVICES se développe en France au service des industriels du secteur pharmaceutique et des sciences de la vie

La présence de SYSTEC & SERVICES dans l'hexagone est toute récente. En janvier 2009, M. Jean-Philippe KALFON a rejoint la société allemande, dont le siège est basé à Karlsruhe, pour assurer la direction des ventes dans les pays francophones. Cette création de poste correspond à une réelle volonté d'expansion européenne de la société.

Rencontre avec Jean-Philippe KALFON, directeur des ventes.

Quelle est l'origine de Systec & Services ?

J.P.K. – SYSTEC & SERVICES a été créée par Karl Linder, lui-même fondateur de PROPACK DATA. Suite à la vente de l'activité logiciels PMX à ROCKWELL AUTOMATION, la division Hardware proposant des PC industriels a été reprise dans la nouvelle entité SYSTEC & SERVICES et développée de manière très innovante.

Quel est votre secteur d'activité ?

J.P.K. – L'industrie des sciences de la vie et de la pharmacie. Notre objectif est de proposer une ligne complète d'équipements tels que chariots, terminaux, PC industriels, claviers et autres produits capables de répondre aux contraintes, spécificités et réglementations propres à ces secteurs industriels.

Quelques mots sur vos récents développements ?

J.P.K. – A noter le développement d'une activité de service autour du MES, principalement PMX de ROCKWELL AUTOMATION, et de validation informatique. Suite au rachat de la société de services Allemande VITEGRIS, spécialiste de la technologie MII de SAP, est née la première application de la suite SYPROS. Ce développement a pour vocation de compléter l'offre de SAP dans le domaine des sciences de la vie, en proposant une suite d'applications préconfigurées et prévalidées répondant aux problématiques de production du secteur.

Votre première application ?

J.P.K. – La première application de la suite SYPROS a été le Weigh & Dispense Management. Celle-ci permet de gérer, de contrôler et d'optimiser l'ensemble du processus de pesée des différents ingrédients intervenant dans la recette d'un médicament. Plus généralement, la suite SYPROS, directement connectée à SAP, répond à la tendance actuelle de système intégré. Objectif : ne pas multiplier les risques d'erreurs liés à la duplication d'informations dans les différents systèmes. La suite SYPROS s'est depuis étoffée, notamment avec un module de gestion des équipements.



Jean-Philippe KALFON

Faites-vous le lien avec d'autres fonctions au niveau de SAP ?

J.P.K. – SYSTEC & SERVICES propose effectivement une méthodologie et un ensemble de services pour mettre en place l'EBR (Electronic Batch Record) avec SAP et la mise en œuvre d'application et de développement avec MII.

Quels sont vos clients actuels ?

J.P.K. – Aujourd'hui, la société compte de nombreux clients, principalement implantés en Allemagne et en Suisse. Parmi eux : CELGENE, PFIZER, BBRAUN, SANOFI, BOEHRINGER, ROCHE, SANDOZ... Ils font appel tant aux produits qu'aux services de Systec.



La société SYSTEC & SERVICES sera présente lors des prochaines rencontres Polepharma à Dreux (23.09. – 24.09.2009)

Pour en savoir plus :

Jean-Philippe KALFON
Directeur des ventes
Tél : 01 78 42 40 47
06 30 29 81 87
Email : jpk@systec-services.com
26-28, rue de Londres
75009 PARIS
Web : <http://www.systec-services.com>

Nouveau vaccin contre la grippe A (H1N1) : Sartorius Stedim Biotech enregistre un volume important de commandes supplémentaires par les principaux fabricants de vaccins

L'industrie pharmaceutique se prépare au lancement de la production de vaccins anti-grippe :

- SSB enregistre les premières commandes de produits à usage unique destinées à la production de vaccins. D'autres commandes sont attendues dans les prochains mois.

- SSB prend les mesures pour assurer les livraisons dans les meilleurs délais.

2 juin 2009 – Sartorius Stedim Biotech (SSB), fournisseur international incontournable des secteurs pharmaceutiques et biotechnologiques, a enregistré des commandes importantes de produits à usage unique utilisés pour la production biopharmaceutique. Les principaux fabricants mondiaux de vaccins s'approvisionnent en filtres spéciaux et poches à usage unique aseptiques, ainsi qu'en divers autres produits à usage unique utilisés pour la filtration stérile de liquides pharmaceutiques et pour le stockage et le transport de sérum en stade intermédiaire. Les produits commandés

sont parmi les produits à forte marge de la gamme SSB. Ces nouvelles commandes, et celles escomptées, devraient augmenter le chiffre d'affaires de Sartorius Stedim Biotech de plus d'un point de pourcentage et largement contribuer plus que proportionnellement à la croissance du résultat.

Cet afflux de commandes s'explique par les tests actuellement menés par les principaux fabricants mondiaux de vaccins en vue de la production d'un vaccin contre la grippe A (H1N1) qui devrait démarrer dans les prochains mois. Soucieux de constituer des stocks de sécurité suffisants, les gouvernements de plusieurs pays ont déjà demandé aux producteurs des quantités importantes de vaccins. Au cours des prochains mois, Sartorius Stedim Biotech table sur de nouvelles commandes liées à l'extension, à l'échelle mondiale, de la production du vaccin contre la grippe porcine. Partenaire privilégié des fabricants de vaccins, l'entreprise propose une gamme complète de produits répondant

autant aux exigences de la production classique de vaccins à base d'œufs qu'à la production par culture cellulaire en cuve de fermentation.

« Nous suivons la situation de près et entretenons des contacts étroits avec nos clients du monde entier pour être prêts au moment opportun. » explique Dr Joachim Kreuzburg, Président-Directeur général de SSB. « *Abstraction faite de l'actuelle épidémie de grippe porcine, il y a longtemps que nous avons pris conscience de l'importance croissante du marché des vaccins et que nous avons développé les produits appropriés ; en particulier dans le domaine des produits à usage unique.* »

Actuellement, il n'existe pas encore de vaccin capable de protéger de la grippe porcine. La souche du virus a toutefois pu être isolée, ouvrant rapidement la voie à la mise au point d'un vaccin. Des approbations ont d'ores et déjà été délivrées pour des vaccins expérimentaux. Selon l'Organisation



Mondiale de la Santé (OMS), la mise au point d'un vaccin commercialisable devrait prendre cinq à six mois. La production pourrait démarrer en été 2009, sous réserve de l'accord des autorités pharmaceutiques.

L'OMS a confirmé à ce jour 17 410 cas d'infection par le virus A (N1H1), dont 115 décès.

Contact :
Sartorius Stedim Biotech S.A.
13781 Aubagne - France
www.sartorius-stedim.com

Watson-Marlow Pumps Group en Suisse et au Mexique

Ouverture de nouvelles filiales commerciales de Watson-Marlow Pumps Group à Zürich et à Mexico

Le groupe est désormais en mesure d'expédier les commandes de ses clients suisses directement depuis son usine en Angleterre, à Falmouth, permettant ainsi d'améliorer de sept jours ses délais de livraison. Les commandes pour la Suisse peuvent

désormais être livrées sous 24 heures. Le nouveau technico-commercial, Walter Burger, dirige les opérations suisses, qui promettent déjà d'être une véritable réussite.

« Nous sommes ravis d'avoir Walter à nos côtés pour s'occuper de nos clients suisses » explique Klaus Heinrich, Directeur Suisse et Allemagne. « Walter jouit d'une formidable expérience, tant

au plan technique que commercial. Nous travaillons depuis quelques années avec deux distributeurs, Rotoconsulta et Skan. Pouvoir maintenant offrir un service direct pour les applications industrielles et de traitement, est une étape importante que nous sommes fiers d'avoir atteinte. Nous conserverons les services de distribution de Skan pour le secteur biologique. »

La division commerciale de Watson-Marlow au Mexique, opérationnelle depuis le 1^{er} avril, devra quant à elle répondre à la forte demande de pompes innovantes, en particulier dans le secteur minier. Le nouveau service, Watson-Marlow S. de R.L. de C.V., est supervisé par Rolando Sanchez, Directeur commercial pour l'Amérique latine. Guillermo Tellez a été nommé Directeur commercial pour le Mexique.



L'équipe devra superviser la transition des opérations, jusque-là assurées par Watson-Marlow Inc aux Etats-Unis, renforçant la présence de la société dans la région d'Amérique centrale afin de fournir le meilleur service possible à ses clients, en termes de connaissances du marché, de services et de produits. Watson-Marlow S. de

R.L. de C.V. occupe les locaux de sa société sœur Spirax Sarco Mexicana à Mexico. Un projet visant à établir une usine d'assemblage dans la région est à l'étude, mais Watson-Marlow S. de R.L. de C.V. se procurera pour commencer tous les produits du groupe auprès de Watson-Marlow Inc et des usines en Europe.

Les nouveaux bureaux en Suisse et au Mexique font suite à l'ouverture des locaux de Watson-Marlow Pumps en Russie l'année dernière.

Rappelons que Watson-Marlow Pumps Group est le plus important fabricant mondial de pompes péristaltiques, à

tubes et à tuyaux, avec plus d'un million de pompes vendues

Contact France :
Watson Marlow
Tél : +33 (0)2 37 38 92 03
Fax : +33 (0)2 37 38 92 04
Email : eric.blais@watson-marlow.fr
Web : www.watson-marlow.fr

Oxo Consulting prévoit une dizaine de recrutements en 2009 pour accompagner son développement

Oxo Consulting, cabinet de conseil en optimisation des performances industrielles, a plus que doublé ses effectifs ces deux dernières années. L'entreprise poursuit aujourd'hui sa dynamique de développement et vise une dizaine de recrutements d'ici à fin 2009.

Oxo Consulting, dont le siège est basé à Paris La Défense, connaît une croissance régulière de l'ordre de 30% depuis quatre ans. Les prestations de conseil du Cabinet s'articulent autour de trois métiers : le consulting, les services opérationnels avec la mise à disposition de ressources pour le déploiement des projets, et les solutions informatiques (cf notre précédent article paru en juin 2009)

Les postes à pourvoir sont rattachés au bureau opérationnel de Lyon. Les futurs collaborateurs seront amenés à réaliser des missions de conseil en France et à l'international pour les clients du secteur pharmaceutique. En

termes de niveau d'expérience, 50% des offres sont destinées aux jeunes expérimentés (2 à 5 ans) et 50% pour les plus expérimentés (plus de 5 ans).

Des profils de haut niveau

Oxo Consulting recrute des compétences scientifiques, essentiellement des pharmaciens ou vétérinaires industriels, des ingénieurs ou équivalent, pour des fonctions de consultants généralistes, de responsables de mission, de manager expérimenté dans le domaine des études cliniques, d'ingénieur procédé, d'ingénieur qualité.

Le Cabinet recherche des expertises complémentaires pour développer une compétence aussi forte que celle de ses clients dans leur propre métier : des profils qui possèdent une expérience dans le métier du conseil ou en environnement industriel sur des missions opérationnelles de réorganisation ou d'amélioration de la

performance dans l'agroalimentaire, l'automobile, l'aéronautique ou la pharmacie.

Au-delà du diplôme, Oxo Consulting attache beaucoup d'importance à la personnalité des candidats. La culture du résultat, la rigueur, l'esprit de synthèse, l'ouverture à l'international font partie intégrante de ses critères de recrutement.

Les spécificités d'Oxo Consulting

Oxo Consulting s'est orienté dès sa création, en 2000, vers les secteurs exigeants de la pharmacie, de la cosmétique et de l'énergie. Le Cabinet conseille ainsi les directions des groupes dans l'élaboration de leur stratégie industrielle, de leur politique qualité, et les directions de sites industriels dans leur recherche d'amélioration de la performance au niveau qualité, productivité, approvisionnement, réglementaire. Oxo Consulting s'appuie sur une équipe d'une trentaine de consultants, pharmaciens et ingénieurs

de haut niveau. La capacité d'innovation du cabinet et sa spécialisation sectorielle prononcée lui valent aujourd'hui une forte croissance de son activité.

L'excellence, l'engagement, la satisfaction client, la créativité et l'esprit d'équipe sont les valeurs fondatrices de la culture du Cabinet. Les consultants sont la principale richesse d'Oxo Consulting et c'est le respect de ces valeurs qui est à la base de sa success story. «*Nous offrons à nos consultants des perspectives intéressantes d'évolution professionnelle ouvrant vers des postes de management et d'associés du cabinet à terme. Nous souhaitons que les consultants d'aujourd'hui soient les futurs managers de demain*», souligne Eric PROUHET, co-fondateur d'Oxo Consulting. Le cabinet a par ailleurs mis en place une formule de parrainage et un management de proximité pour faciliter l'intégration des nouvelles recrues.

Pour en savoir plus :
www.oxo-consulting.com

Le nouveau site internet JULABO disponible en français

A l'occasion de l'exposition Achema 2009, le fabricant d'appareil d'appareils de thermostatisation JULABO a annoncé l'ouverture de son site internet en langue française.

En plus des versions allemande, anglaise, espagnole et russe, l'ensemble des documents traitant des produits est désormais disponible en français. Vous pourrez télécharger les présentations, la documentation

technique des produits et de nombreux autres documents : modes d'emploi, fiches techniques, ou le logiciel de pilotage gratuit «EasyTemp».

Vous y trouverez également tout l'historique de la société, les formulaires pour demande de catalogues, prolongement de garantie des appareils etc.

Connectez-vous dès maintenant sur
www.julabo.fr

Rappelons que, depuis le début de l'année la société JULABO a installé un bureau commercial en France.

Votre interlocuteur :
JULABO France - Didier Simler
50, Avenue d'Alsace
68025 Colmar Cedex
Tél : +33 (0) 6 71 20 94 97
Email : d.simler@julabo.fr



Prix Biothérapie Thermo Fisher Scientific

ST HERBLAIN, France— Thermo Fisher Scientific Inc., le leader mondial au service de la science, a annoncé le 29 mai 2009 le nom du lauréat de la douzième édition du Prix Biothérapie Thermo Fisher Scientific.

Après délibération, le Jury attribué le Prix à Madame Anne Galy, directrice de recherche Inserm au Généthon, pour son remarquable projet intitulé «*Thérapie génique du syndrome de Wiskott Aldrich*», une maladie génétique rare, touchant de façon sévère les jeunes garçons chez qui elle provoque un dysfonctionnement immunitaire.

Le Jury a particulièrement apprécié l'originalité et les résultats préliminaires d'un projet qui doit contribuer à accélérer le traitement des maladies génétiques par des biothérapies moléculaires innovantes.

Le Prix Biothérapie Thermo Fisher Scientific, d'une valeur de 10 000 € est destiné aux chercheurs Français qui proposent un projet novateur dans les domaines de la Thérapie Cellulaire, Thérapie Génique ou Immunothérapie.

Le prix a été remis à Mme Galy lors du 8^{ème} congrès annuel de la SFTCG, le 22 juin 2009 à Paris.

Pour toute information complémentaire au sujet du Prix Biothérapie Thermo Fisher Scientific 2009
Yves Signor

Tel : +33 (0)2 28 03 20 68
Email : yves.signor@thermofisher.com

Thermo Scientific fait partie de Thermo Fisher Scientific, le leader mondial au service de la Science.



Anne Galy en compagnie de Philippe Naveilhan, président du Jury du Prix Biothérapie 2009